

## دوره آموزشی اصول و فنون مذاکره حرفه ایی و اثربخش

### شرکت کنندگان:

مدیران بازاریابی ، مدیران توسعه بازار ، معاونین بازاریابی و بازرگانی ، مدیران عامل شرکت های کوچک و متوسط و کلیه علاقمندان به مباحث فروش و بازاریابی

### محتوای دوره:

- تعریف مذاکره و انواع آن اصول علمی و عملی مذاکره
- محیط مذاکره
- مذاکرات به روش سنتی
- مذاکرات به روش علمی پیشرفته
- عناصر اصلی روی میز مذاکره
- روانشناسی مذاکره
- زبان بدن
- اصول ارتباطات حرفه ای در مذاکره
- حمله و تهاجمی
- شیوه های برخورد در مذاکرات سخت

### ❖ مدرس: مورد تایید DAS انگلستان

### ساختار دوره :

دوره به روش Accelerated learning (یادگیری سریع) همراه با کارگاه و کار عملی می باشد .

### ارزیابی شرکت کنندگان:

کارایی شرکت کنندگان در کسب اهداف آموزشی بصورت مستمر با بازخوردهای روزانه آنها ارزیابی می شود. همچنین شرکت D.A.S دارای مجوز آموزش سیستم های مدیریتی از اداره استاندارد استان تهران می باشد.

### تاریخ برگزاری:

31 تیرماه 97

### مدت دوره: 8 ساعت

- هزینه: 3/200/000 ریال شامل هزینه دوره آموزشی، جزوه، ناهار، پذیرایی
- 25% تخفیف ویژه مشتریان : 2/400/000 ریال
- شماره حساب : 22-41573-4
- شماره شب: IR380540121302200041573004
- شماره کارت به کارت: 6221-0610-7319-8055
- شماره تماس: 09356469530-44382857-44288735
- از آنجایی که این شرکت مورد تایید سازمان ملی استاندارد ایران می باشد، این دوره آموزشی جزو 16 ساعت آموزش های ضرورتی ماهیانه مدیران کنترل کیفی محسوب می گردد. لازم به ذکر است شرکت DAS به عنوان مرکز آموزشی نمونه در سطح ملی توسط سازمان ملی استاندارد ایران در سال 92 انتخاب گردید و همچنین دارای مجوز فعالیت از اداره غذا و دارو می باشد .